



❖ BIZFinder



Kunden und
Potenziale auf dem
Smartphone





BizFinder finden, kontaktieren, erfassen

IT2media.

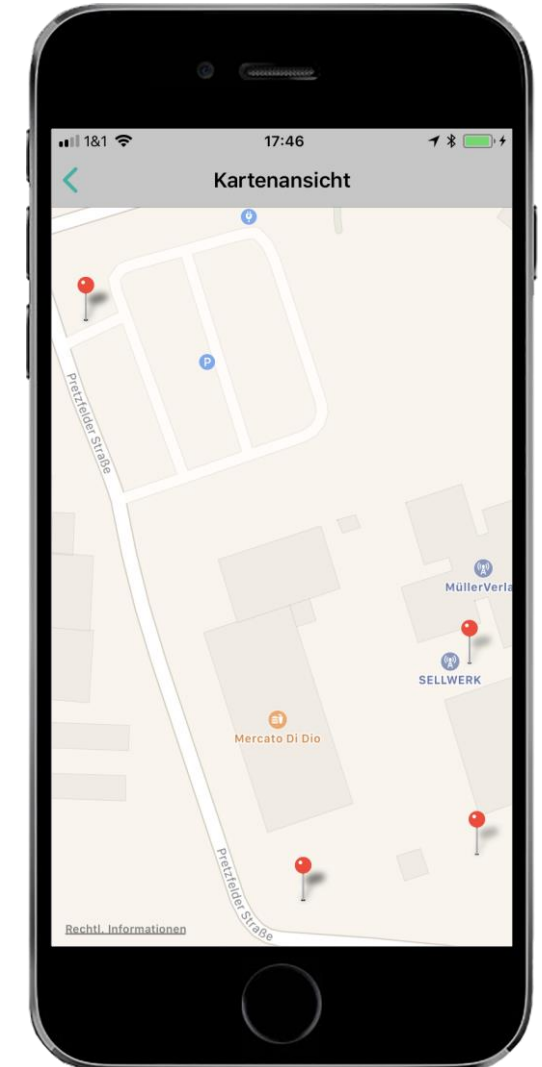
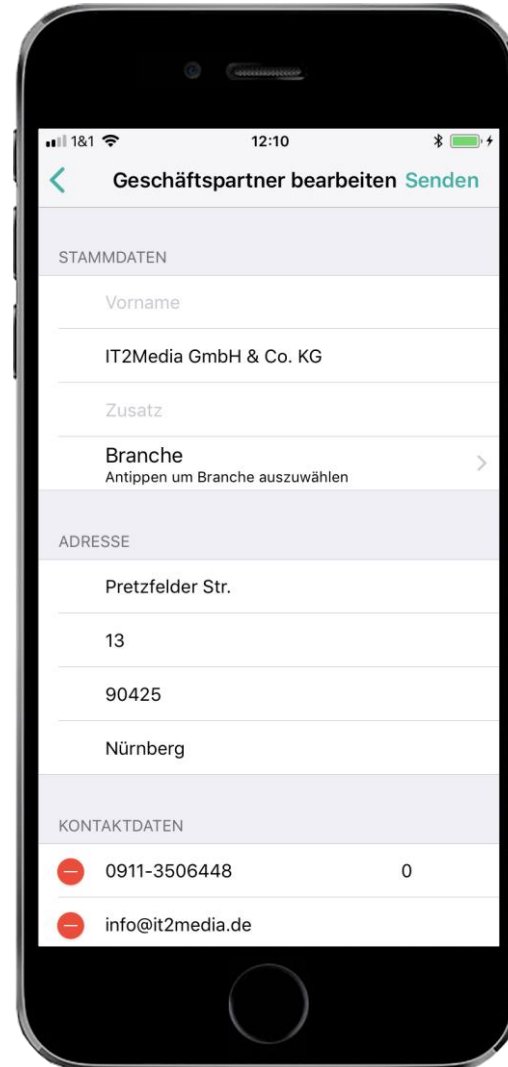
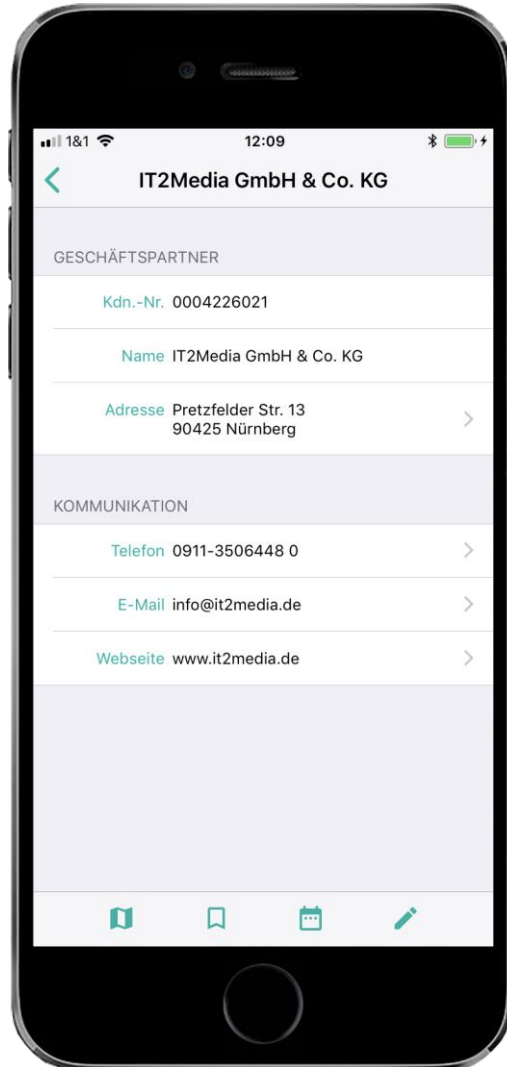
Ein Kunde storniert kurzfristig seinen Termin. Ihr Mediaberater hat mittels Smartphone **sofort eine Übersicht** seiner Kunden und Potenziale im selbst gewählten Umkreis.

In der komfortablen Darstellung kann Ihr Mediaberater einen alternativen Kunden oder Potenziellen auswählen und **direkt kontaktieren**.

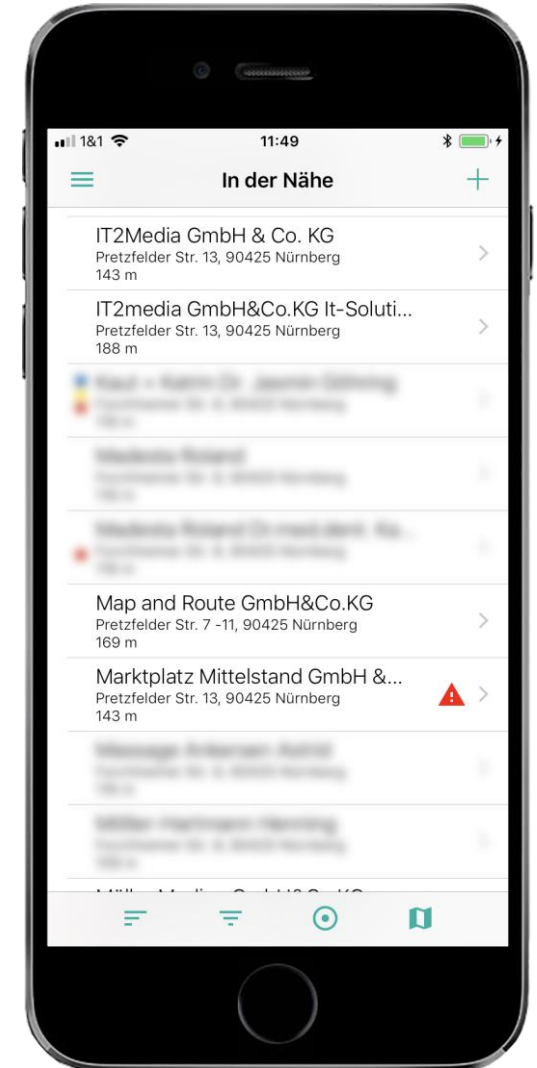
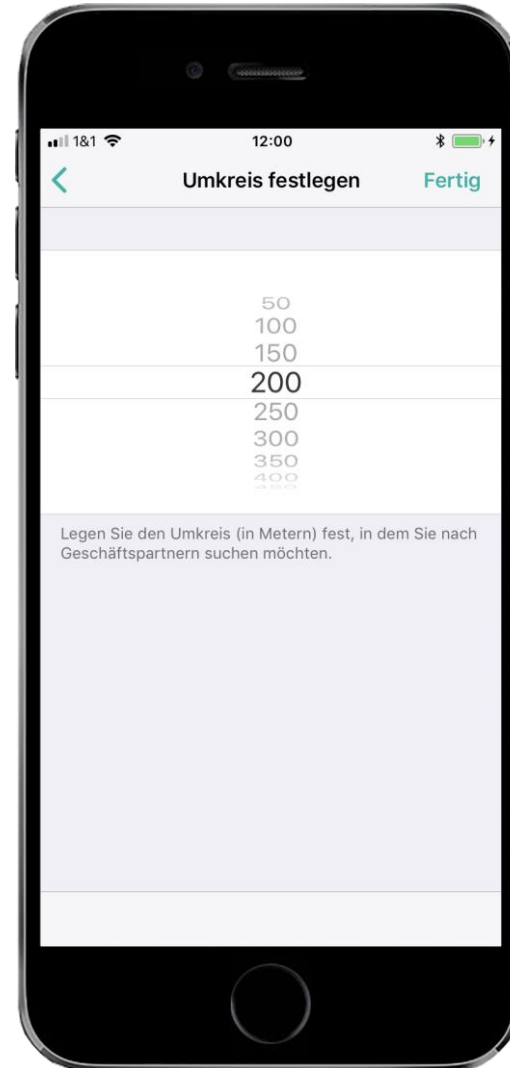
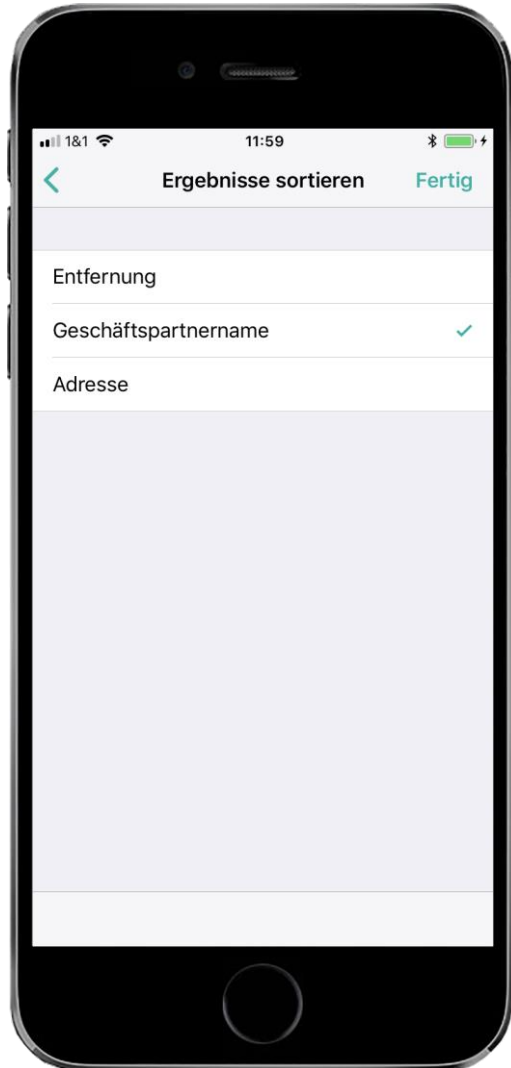
Der aktuelle Standort wird **automatisch** bestimmt, kann aber auch selbst gewählt werden. Nützliche Zusatzinformationen zum Kunden sind **sofort verfügbar** oder einfach zu recherchieren.

Die Neuanlage potenzieller Kunden erfolgt über Bilder, Sprachnachrichten oder **einfache Erfassung** relevanter Daten.

Wichtige Daten auf einen Blick



Diverse Filter und Sortiermöglichkeiten



BizFinder Highlights

- ✓ Umkreissuche anhand des ermittelten Standortes oder eingegebener Adresse.
- ✓ Variabler Umkreis, Suchfunktion, diverse Sortier- und Filterfunktionen, Kartendarstellung
- ✓ Hervorhebung bereits gebuchter Inserate (Auftragsstatus)
- ✓ Berücksichtigung von Sperrvermerken/Kontaktsperren
- ✓ Interaktive Detailansicht: Telefonnummern und E-Mail-Adressen können direkt aufgerufen werden
- ✓ Übermittlung von Terminplanungen an die Verkaufsleiter
- ✓ Umfangreiche Geschäftspartnerpflege, Verwaltung eigener Favoritenlisten, Übersicht der bereits übermittelten Daten
- ✓ Für Verkaufsleiter und Innendienst: Weboberfläche mit diversen Auswertungen, Statistiken und Exportmöglichkeiten